

15th Anniversary Celebration

ONLY

21,500 THB /PERSON
2 DAY (SAVE 7,000 THB)



OMEGAWORLDCLASS

Grande Centre Point Ratchadamri

10 - 11 OCTOBER 2024

M&A STRATEGIES

LEGAL, TAX, FINANCE & PRICING

สุดยอดกลยุทธ์ซื้อขายควบรวมกิจการ

กรณีศึกษา กฎหมาย การเงิน ราคา เจจรา สัญญา ภาษี

Learn & Consult with The Top-Notch Experts



“ซื้อขายควบรวมกิจการให้ประสบความสำเร็จ” เจาะมุมมองผู้ซื้อ ผู้ลงทุนและฝั่งผู้ขาย การเจรจราคาซื้อขายกิจการหลายชั้นเชิง ช้โอกาสความสำเร็จและข้อผิดพลาดที่ควรระวังอย่างยิ่ง

CONTACT

+66 (0) 89692 9900

+66 (0) 2158 9892

200% TAX DEDUCTION

Line Official



@omegaworldclass

Register



www.omegaworldclass.org



1

M&A Opportunities: Latest Trends in Thailand & ASEAN

2

Mastering the Best M&A Deal Making in the Real Practices

3

Legal Strategies in Structuring M&A with Minimized Risks

4

Contractual Strategies in Cross-border M&A Transactions

5

Pricing & Negotiation Strategies for the Best Deals Possible

6

Pricing & Negotiation Strategies for the Best Deals Possible

7

Tax Strategies in M&A: Key Risks, Challenges & Solutions

8

Lessons from M&A Experts for the Success of Your M&A Deals

DAY ONE: 10 OCTOBER 2024

9.00 - 10.30

MASTERING THE BEST M&A DEAL MAKING

Mastering M&A Deal Making Strategies: Key Lessons from Real Practices

ภาพรวมของการซื้อขายควบรวมกิจการ: ถ่ายทอดประสบการณ์ตรงจากผู้เชี่ยวชาญเพื่อเตรียมความพร้อมสำหรับการเจรจาซื้อขายกิจการ ท่านต้องเข้าใจถึงความต้องการของผู้ร่วมเจรจา ซึ่งแรงจูงใจหลักไม่ได้มาจากราคาเพียงอย่างเดียว การพัฒนากลยุทธ์การเจรจาอย่างมีชั้นเชิง รวมถึงเรียนรู้เทคนิคการจัดเตรียมการทำดีล M&A ที่ถูกต้องและชัดเจนเพื่อหลีกเลี่ยงหลุมพรางต่างๆ



Mr. Surayos Chuephanich
Partner
KPMG

KEY LEARNING POINTS

- 1 Latest Trends & Situations for M&A in Thailand & ASEAN
- 2 Key Motives of the M&A Deal: Price isn't everything
- 3 Understanding the Needs of Negotiating Parties
- 4 Key lessons learnt to ensure effective M&A deal & negotiation
- 5 Preparing for M&A Negotiation: Developing well thought-out strategies
- 6 Mastering structural elements of a deal & maximize the return



10.45 - 12.15

LEGAL STRATEGIES IN STRUCTURING THE SUCCESSFUL M&A

Proven Legal Strategies to Structure Successful M&A Process: Key Legal Steps to Succeed

ขั้นตอนทางกฎหมายในการทำ M&A เป้าหมายการซื้อขายกิจการ กลยุทธ์การวางแผนและโครงสร้างที่ดี ปัจจัยสำคัญทางกฎหมายเพื่อซื้อขายกิจการ การวิเคราะห์ทางกฎหมายสำหรับการซื้อขายกิจการ ประเด็นทางกฎหมายที่ควรพิจารณาในการตรวจสอบสถานะของกิจการ ขอบเขตและจุดเน้นที่สำคัญไม่ควรพลาด การบริหารความเสี่ยงทางกฎหมายก่อนและหลังจากการซื้อขายกิจการเพื่อให้ธุรกิจดำเนินต่อไปด้วยความสำเร็จ

**Ms. Areeya Ananworaraks**

Counsel

SCL Nishimura & Asahi Limited

KEY LEARNING POINTS

- 1** M&A risk management and how to effectively minimize the legal risks
- 2** Effective M&A plan & roadmap with timelines, goals and action points
- 3** Factors to consider in designing the legal M&A checklist
- 4** Procedures and disclosure requirements and restrictions for M&A
- 5** Ensuring compliance to avoid the legal pitfalls and issues
- 6** Legal advice and practical guidelines: Lesson from real cases

Lunch & Networking: 12.15 - 13.30

RISK

REWARD

13.30 - 15.00

CONTRACTUAL STRATEGIES in CROSS-BORDER M&A TRANSACTIONS

Contractual Strategies for Cross-Border M&A: Key Risks, Challenges & Solutions

กลยุทธ์ทางกฎหมายในการซื้อขายกิจการให้ประสบความสำเร็จ สัญญาที่เกี่ยวข้อง และปัจจัยที่ควรพิจารณาในเชิงคลัสต์ของการตรวจสอบสถานะทางกฎหมายของกิจการ ขอบเขตและจุดเน้นที่สำคัญไม่ควรพลาดของการตรวจสอบเอกสารทางกฎหมายและสถานะทางกฎหมายของบริษัทที่ต้องพิจารณาโดยรอบคอบ เทคนิคในการลดความเสี่ยงทางกฎหมายและข้อผิดพลาดที่มักเกิดขึ้น รวมทั้งกรณีตัวอย่างที่ประสบความสำเร็จ ปัญหาที่เกิดขึ้นและแนวทางแก้ไข



Mr. Panupan Udomsuvannakul

Partner

Chandler MHM Limited

KEY LEARNING POINTS

- 1 Key Steps of Legal strategies and contract issues in M&A Deals
- 2 Legislation considerations for both local and foreign partners
- 3 Legal strategies of the company and its business
- 4 Legal M&A requirements, agreements and obligations
- 5 Legal risks in M&A & Challenges: Inbound & Outbound
- 6 Case study – learning from precedent cases and practical solutions

Afternoon Break: 15.00 - 15.15



late to the law./
legal
 on or situation t
 d or requi

15.15 - 16.45

M&A PRICING & NEGOTIATION STRATEGIES

M&A Pricing & Negotiation Strategies for Successful Deals: Key Risks, Challenges & Solutions

กลยุทธ์ราคาในการซื้อขายกิจการให้ประสบความสำเร็จ การตั้งราคาจากมูลค่ากิจการในกระบวนการซื้อขายธุรกิจ วิเคราะห์ภาพรวมการเงินเพื่อการตัดสินใจ เทคนิคการเจรจาราคาในการซื้อการขายกิจการ ประเด็นสำคัญอุปสรรคราคาในการเจรจาซื้อขายกิจการ



Mr. Jirasee Kasuwan

Chief Financial & Investment Officer

Lotus Mattress Co., Ltd.

KEY LEARNING POINTS

- 1 M&A Big Pictures and Practical Process
- 2 M&A Types & Examples: Buy-Side & Sell-Side Deals
- 3 M&A Trend (Top 10 deals in Recent Years) & Emerging M&A Opportunities in Thailand & Across Asia
- 4 Pricing risks in M&A Deals and Negotiation
- 5 Key value driver and basis of M&A Pricing
- 6 Exploring pricing strategies & techniques for M&A
- 7 Negotiating with the parties to get benefit and minimize loss
- 8 Case studies: learning from precedent cases and practical solutions



Morning Break: 10.30 - 10.45

M&A FINANCIAL STRATEGIES

09.00 - 12.15

Financial Strategies in Successful M&A Process & Post Integration

กลยุทธ์เครื่องมือทางการเงิน เพื่อการซื้อขายกิจการให้ประสบความสำเร็จ ทั้งผู้ซื้อ/ผู้ลงทุน (Buyer Side) และฝั่งผู้ขาย (Seller Side) ผ่านประสบการณ์ตรงจากผู้เชี่ยวชาญด้วยเทคนิคจัดการเชิงปฏิบัติการที่มีหลายแง่มุม ต่อยอดการจัดการภายในองค์กรอย่างมีประสิทธิภาพลดค่าใช้จ่ายในการดำเนินงานที่มีความซับซ้อน รวมถึงข้อพึงควรระวังต่างๆ เพื่อลดความเสี่ยงทางการเงิน



Mrs. Narisa Wetpanyawong
Advisor and Partner
P&T Consulting Co., Ltd.

KEY LEARNING POINTS

Morning Break: 10.30 - 10.45

- 1 Why we need "M&A"
- 2 Case study utilized "M&A" (empirical P/L, Balance Sheet and Cashflow technique)
- 3 Time & Process Technique
- 4 Valuation Method
- 5 Preparation Process until finished due done
- 6 Concerns Points... Failure...or...Success: Post integration

Lunch & Networking: 12.15 - 13.30

13.30 - 15.00

TAX STRATEGIES FOR SUCCESSFUL M&A DEALS

Tax Strategies for M&A Transactions: Key Lessons, Risks & Solutions

กลยุทธ์ภาษีในการซื้อขายกิจการ ข้อผิดพลาดทางภาษีที่สำคัญ ขอบเขตทางภาษีในการซื้อขายกิจการ การวางโครงสร้างทางภาษีอย่างรอบคอบมีประสิทธิภาพ การจัดการตรวจสอบภาษี การประเมินความเสี่ยงทางภาษีในการซื้อขายกิจการ ข้อปฏิบัติทางภาษีและภาระภาษีที่ซ่อนอยู่ ประเด็นภาษีที่กิจการเป้าหมายที่มีแนวโน้มสูงจะเกิดข้อผิดพลาด การวางแผนทางภาษีอย่างมีประสิทธิภาพหลังการซื้อขายกิจการ ปัญหาและแนวทางแก้ไข



Mr. Auaychai Sukawong
Partner
EnDepth Advisory Co., Ltd.

KEY LEARNING POINTS

- 1 Scope of taxation in M&A transactions of the company and its business
- 2 Potential problems in taxation: Preventing the unforeseeable risks in M&A
- 3 Practical and successful techniques to minimize tax risks in M&A
- 4 Optimizing tax restructuring plan of the combined company
- 5 Post-deal integration planning to achieve tax efficiency



Afternoon Break: 15.00 - 15.15

CHAIRPERSON



Dr. Phutthisith Tungsirihirunkul
Founding Partner, IBEX Advisory

15.15 - 16.45

ASK THE EXPERT: WHAT'S YOUR NEXT MOVE?

M&A Discussion: Consult with M&A Expert for the Success of YOUR M&A Transactions

สรุปประเด็นสำคัญ บทเรียนในการซื้อขายกิจการ เจาะลึกเทคนิคต่างๆจากประสบการณ์ตรงของผู้เชี่ยวชาญ พร้อมทั้งปรึกษาแนวทางเพื่อนำไปปรับใช้ในองค์กรของท่าน ร่วมกันตามตอบข้อสงสัยต่างๆ เพื่อประโยชน์สูงสุดในการปฏิบัติจริงต่อไป



Mr. Somsak Sirichainarumitr
Chief Executive Officer
Asset Pro Management Co., Ltd.

KEY LEARNING POINTS

- 1 Price isn't everything: Leveraging on the Key Motives of the M&A Deals
- 2 Developing well thought-out strategies for Successful M&A Negotiation
- 3 Most critical problems and solutions for a successful negotiation
- 4 Tips & tactics for successful negotiation issues in M&A Deals
- 5 Post integration: Managing Key Points leading to Failure or Success in M&A



15th Anniversary Celebration

ONLY

21,500 THB /PERSON
2 DAY (SAVE 7,000 THB)



OMEGAWORLDCLASS

Grande Centre Point Ratchadamri

10 - 11 OCTOBER 2024

M&A STRATEGIES LEGAL, TAX, FINANCE & PRICING

สุดยอดกลยุทธ์ซื้อขายควบรวมกิจการ กรณีศึกษา กฎหมาย การเงิน ราคา เจริญ สัญญา ภาษี

Learn & Consult with The Top-Notch Experts



15th Anniversary Celebration

When:

10 - 11 OCTOBER 2024

Where:

Grande Centre Point
Ratchadamri

***If there are any changes, we will
inform you again.

Online Registration

<http://www.omegaworldclass.org/register-online/>

E-mail:

conference@omegaworldclass.org

กรุณาสำรองที่นั่ง
ภายในวันที่ 3 OCTOBER 2024



Class Timetable

หลักสูตรภาษาไทย

8.30

Register & Morning Coffee

9.00 - 10.30

Program Commences

10.30 - 10.45

Morning Break

10.45 - 12.15

Program Commences

12.15 - 13.30

Lunch & Networking

13.30 - 15.00

Program Commences

15.00 - 15.15

Afternoon Break

15.15 - 16.45

Program Commences

17.00

End of Program

Registration Fee	Normal Price	★ Super Discount (Save 7,000 THB)
Fee Per 1 Person	28,500.00	21,500.00
VAT 7 %	1,995.00	1,505.00
Total Amount (Bath)	30,495.00	23,005.00

พิเศษ!!! ค่าสัมมนาที่สถาบันไอเมทฯ
รับสิทธิ์ลดหย่อนภาษีได้ 200%

**สามารถภาษีหัก ณ ที่จ่าย 3% ได้

Best Value

ฉลอง **15 ปี**
ลดสุดพิเศษ!!!
จองด่วน...จำกัดที่นั่ง