

# Strategic Presentation Techniques for Executive Success

สุดยอดการนำเสนอต่อที่ประชุมผู้บริหารและบริษัทที่ประสบผลสำเร็จ

Influence Board Decision & Securing Commitment with Success





#### CONTACT

📞 +66 (0) 89692 9900

📞 +66 (0) 2158 9892

200% TAX DEDUCTION

#### Line Official



nomegaworldclass.

Register



🎒 www.omegaworldclass.org

Strategic Presentation Techniques for Executive Success OMEGAWORLDCLASS



#### **DRIVE THE DECISION**

# Effective Presentation to Influence the Board's Approval & Commitments

#### นำเสนอ

**นำเสนอ**อย่างเป็นเลิศตรง ใจและเหนือความคาด หมายของบอร์ดบริหาร และที่ประชมบริษัท

#### วิเคราะห์และจัดการ

วิเคราะห์และจัดการความ ซับซ้อนของการประชุม ผู้บริหารระดับสูงและ ควบคุมบรรยากาศ ในห้องประชุม

#### เข้าใจ

**เข้าใจ**การประชุมผู้บริหาร และคณะทรรมการระดับ สูงเพื่อสร้างสรรค์การ นำเสนอที่มีประสิทธิผล

#### ผลักดันความสำเร็จ

ผลักคันความสำเร็จด้วย กลยุทธ์และเทคนิค ที่สกัดจากผู้เชี่ยวชาญ การนำเสนอบอร์ด จนบรรลุเป้าหมาย

#### เหนืออื่นใด

เหนืออื่นใด ศิลปะการโน้มน้าวและชนะการตัดสินใจในที่ประชุมผู้บริหารและบริษัทได้ประสบผลสำเร็จ

#### **KEY LEARNING POINT**

#### เข้าใจ

**เข้าใจ**ถึงความกังวลที่ สำคัญของผู้บริหารระดับ สูงและคณะกรรมการ

#### พัฒนา

**พัฒนา**กลยุทธ์ที่จะ เอาชนะใจผู้บริหารระดับ สูงและคณะกรรมการ

#### นำเสนอ

**นำเสนอ**อย่างตรงประเด็น มีประสิทธิภาพและยุทธวิธี สู่ความสำเร็จ

#### ทำความเข้าใจ

ทำความเข้าใจถึงพลวัต ความไม่แน่นอนของ ผู้บริหารและ คณะกรรมการ

#### การทำงานร่วมกัน

**การทำงานร่วมกัน**และ ผ่านความเห็นชอบของ คณะผู้บริหารและประธาน

#### การทำความเข้าใจ

**การทำความเข้าใจ**สถานะ ของตนเองที่มีต่อผู้บริหาร และวาระการประชุม

#### การเตรียมพร้อม

**การเตรียมพร้อม**อย่างดี ที่สุดในที่ประชุมผู้บริหาร และห้องประชุมกรรมการ

#### **ข**้อควรทำ

**ข้อควรทำ**และไม่ควรทำใน การเสนองานอย่างตรง ประเด็นมีประสิทธิภาพ

Strategic Presentation Techniques for Executive Success



9.00 - 10.30

### DAY ONE: 3 DECEMBER 2024



Mrs. Supar Phokachaipat

Communication Advisor & Gallup-Certified Strength Coach Former Chief Officer Corporate Affairs Allianz Ayudhaya

OPENING STRATEGY: How to Make a Great Opening with Power, Polish, and Professionalism that lead to Successful Results

**กลยุทธ์การเปิดการนำเสนองานให้น่าประทับใจและเป็นมืออาชีพ** สมบูรณ์แบบด้วยพลัง สร้างบรรยากาศที่นำสู่การพิจารณาอนุมัติเป็นที่เรียบร้อยในบอร์ดบริหารและที่ประชุมบริษัท

#### Establishes relevance

• Establishes relevance, usefulness, and urgency of the presentation.

#### Aims to

• Aims to leave the audience feeling positive and motivated.

#### **Includes**

Includes a clear call to action for the audience.

#### **Provides**

• Provides crucial techniques for executing a powerful, polished, and professional opening.

#### Designed

Designed to influence favorable decision-making during the meeting.



Mrs. Supar has her career as management in the public relations and communication fields for more than 20-year experiences. Her last position was Chief Officer of Corporate Affairs at Ayudhya Allianz C.P. (AACP) where she was in charge of both the internal communication and external communication (including media relations, corporate social contribution, and brand building). She was on the Management Committee and was also on the Board of Directors of AACP.



10.45 - 12.15



Mr. Niwat Thanpitinan Managing Director Propertist Co., Ltd.

#### Performing a Great Opening and Closing with Power, Polish and Professionalism

**เปิดและปิดการนำเสนองานให้น่าประทับใจ** สมบูรณ์แบบด้วยพลัง หมดจดเรียบร้อยและเป็น มืออาชีพมุ่งสร้างอนาคตในองค์กรชั้นนำ

#### Master

• Master the art of crafting powerful openings that capture the attention of your audience immediately.

#### Learn

• Learn techniques to conclude your presentation with impact, ensuring your message resonates long after.

#### **Polish**

• Polish your presentation skills to communicate with clarity, confidence, and professionalism.

#### **Utilize**

• Utilize strategic verbal and non-verbal communication tactics to enhance your presence and persuasiveness in the boardroom.

Niwat is a Structural Engineer and has spent his over 27 years as a professional consultant and owner representative for projects in Thailand and several countries. With his versatile qualifications, he has also taken challenges to handle construction projects in London, Dubai, Mumbai, and Hokkaido. Niwat is now a Committee Member of the Consulting Engineers Association of Thailand (CEAT), the Working Committee for the Federation of Thai Industries (FTI), and the Expert Panel for the National Research Council of Thailand (NRCT). With his extensive experience as a professional consultant both locally and internationally, Niwat also acts as a corporate advisor for several listed companies.



13.30 - 15.00



Mr. Gong Rungswang Director of the Executive Board Industrial Estate Authority of Thailand

**BOARD's ADVICE: Meeting the Expectation and Critical Concerns of** Senior Executive & Board Members in Your Presentations

**กลยุทธ์การบริหารความคาดหวังและความกังวล**ที่สำคัญของผู้บริหารระดับสูงและ คณะกรรมการในการนำเสนอผลงาน

#### Identify

• **Identify** and address the key expectations of senior executives and board members in presentations.

#### **Uncover**

• **Uncover** and tackle the critical concerns that matter most to the board and executive leadership.

#### **Tailor**

• Tailor your presentation content and delivery to meet the high standards of a discerning audience.

#### **Utilize**

• Utilize strategic insights and actionable advice to engage and influence decision-makers effectively.

Mr. Gong joined Exxon where he had accumulated a series of systematic exposures to operations, analytical, commercial and planning areas. His commercial, marketing and management skills have strongly been developed during his 10-year term with ConocoPhillips, where he was Deputy Managing Director to spearhead and lead an aggressive expansion of JET/ Jiffy Service Station network in Thailand.



#### Strategic Presentation Techniques for Executive Success



15.15 - 16.45



Mrs. Viriya Lappromrattana
Senior Executive Vice President
I V Global Securities PCL

# Presenting Strategies & Latest Situations of Your Company's Stocks in SET to Senior Executive & Board Members

**การนำเสนอกลยุทธ์และสถานการณ์ล่าสุด**ของหุ้นของบริษัทใน SET ต่อผู้บริหารและคณะกรรมการบริษัท

#### **Analyze**

• Analyze and present the latest trends and performance metrics of your company's stocks in the SET.

#### Highlight

• **Highlight** strategic decisions and market movements influencing your company's stock valuation and investor perceptions.

#### **Discuss**

• **Discuss** future outlooks, potential risks, and opportunities based on current market analysis and company's positioning.

#### Offer

• Offer actionable strategies for enhancing stock performance and shareholder value in response to the current market situation.

As a seasoned capital market analyst and executive at leading securities firms, Mrs. Viriya is widely recogniezed an expert in the capital market with over 25 years of experience, she received two Best Analyst Awards in 2007 (Retail Investor) in the categories of Energy & Petrochemicals and Banking. Additionally, she has been a speaker and analyst in the capital market for more than 17 years, contributing to leading TV and radio programs such as Money Channel, Money 360, Money Daily, Stock Segment in News Arena 101, Newsroom 101, Make Money FM 97, Nation Radio, Family News Radio, and Chulalongkorn University Radio, among others.

Strategic Presentation Techniques for Executive Success



### DAY TWO: 4 DECEMBER 2024

9.00 - 10.30



Mr. PanaEk Warawit
Founder
InfoMobius Co.,Ltd.

Using Story Telling & Data Visualization to Plan, Create, Shape & Deliver Effective Presentation to Senior Executive Meeting and the Boardroom

**ศิลปะการเล่าเรื่องและการแสดงข้อมูลด้วยภาพในการนำเสนองาน**ต่อผู้บริหารระดับสูง และคณะกรรมการให้มีประสิทธิภาพและประสิทธิผล

#### Learn

• Learn to harness the power of passionate storytelling to energize and captivate your boardroom audience.

#### **Acquire tips**

• **Acquire tips,** tools, and techniques for using data visualization to clearly communicate complex ideas to senior executives and board members.

#### **Discover**

• **Discover** how to craft presentations that create memorable experiences, making your message unforgettable to your audience.

#### **Master**

• **Master** the art of storytelling in presentations to deliver compelling narratives that drive home your points effectively.

SHARE

Perso Fil Women to be in a different of Countries where he can drive his according to the live of countries of the countries

PanaEk Warawit joined Procter & Gamble where he can drive his passion in real business context. PanaEk has worked at Procter & Gamble for 20 years. He designed, architected, and managed various systems, solutions, and services mainly in Business Intelligence area ranging from regional reporting systems to a global scale program that transforms the way 15,000 knowledge workers consume and make decision with data.

### Strategic Presentation Techniques for Executive Success



10.45 - 12.15



#### Mr. Pongpunt Wongnongteoi

Chief Financial & Strategy Officer, Gother Former Strategic Planning Director & Board Member, Tero Entertainment PCL.

Mastering Boardroom Dynamics: Navigating Complexities and Aligning with the Five Elements of Chinese Metaphysics

**การเรียนรู้พลวัตงองห้องประชุม**: การนำทางความซับซ้อนและการจัดแนวให้สอดคล้องกับองค์ ประกอบทั้งห้างองปรัชญาจีน

#### Recognize

• **Recognize** the diverse perspectives and pressures faced by senior executives and board members to effectively navigate high-stakes decision-making processes.

#### **Identify**

• **Identify** the five types of audience in the boardroom based on the Chinese metaphysical elements of water, wood, fire, earth, and metal to uncover their hidden agendas and priorities.

#### Develop

• **Develop** strategies for tailoring your presentation approach to align with the unique dynamics and standpoints of senior executives and board members, based on their elemental characteristics.

#### **Understand**

• **Understand** the complexities of boardroom dynamics and why seemingly underprepared solutions may succeed while well-crafted proposals can fail, by considering the interplay of the five elements.

Mr. Pongpunt Wongnongteoi is Chief Financial & Strategy Officer, Gother Former Strategic Planning Director & Board Member, Tero Entertainment PCL, the leading entertainment company in Thailand. Prior to BEC-Tero, Pongpunt worked as Assistant Vice President in KASIKORNBANK Plc. He involved as key positions in various strategic projects to transform the traditional banking channels to the new customer-oriented retail banking channels, e.g. CRM, Branding, In-Store Branch, Centralized Back Office, Re-engineering, etc



13.30 - 15.00



#### Dr. Nutavoot Pongsiri

Former Deputy Secretary General, Corporate Excellence Group **Eastern Economic Corridor Office of Thailand (EEC)** 

Strategies and Plans-Effectively Present to Executive & Board Members

**กลยุทธ์และรูปการแผนงานที่จะนำเสนออย่างมีประสิทธิภาพ**ต่อผู้บริหารระดับสูงและคณะกรรมการ

#### **Understand**

 Understand the importance of recognizing the perspectives and pressures facing senior executives and board members to navigate high-stakes decision-making processes effectively.

#### Learn

• Learn to decode body language and subtle verbal cues to uncover the hidden agendas and priorities of your audience in the boardroom.

#### **Acquire**

• Acquire strategies for tailoring your presentation approach based on the unique dynamics and standing points of senior executives and board members.

#### Gain

 Gain insights into why seemingly underprepared solutions can succeed, while well-crafted proposals may fail, by understanding the complexities of boardroom dynamics.

Prior to EEC, Dr. Nutavoot was Assistant Governor at Bank of Thailand for Human Resources and Organization Development Group. He has also been invited to make management and leadership presentations to several organizations e.g. The Office of the Civil Service Commission (OCSC), Ministry of Interior, Judicial Training Institute, PTT Public Company Limited, Thai Oil Group, the Siam Cement Group (SCG), the American Chamber of Commerce (AMCHAM), ASEAN Studies Centre-Singapore, and United Nations Conference on Trade and Development (UNCTAD). Dr. Nutavoot received an honorary Thailand Top 100 HR award from the Human Resources Institute (HRI), Thammasat University in 2007.



<u> 15.15</u> - 16.45



Dr. Chatchai Thnarudee **Chief Executive Officer** THANAGER & CO Co., Ltd.

#### Coping with Uncertainties in Senior Executive & Board Meetings

**กลยุทธ์จัดการความไม่แน่นอนในการประชุมบอร์ดบริษัทและผู้บริหารระดับสูง** ซึ่งขึ้นอย่กับปัจจัยแฝงหลายประการ

#### Learn

• Learn to navigate the unpredictable outcomes of board meetings by understanding the underlying factors that influence senior executive and board member decisions.

#### **Develop**

 Develop strategies for presenting solutions effectively, regardless of how well-prepared you perceive them to be, by aligning with the expectations and priorities of the board.

#### Gain

• Gain insight into the pressures and high-stakes decision-making processes faced by senior executives and board members to tailor your presentations accordingly.

#### Master

 Master the interpretation of body language and verbal cues to uncover hidden agendas and better prepare for the uncertainties of executive and board meetings.

Dr. Chatchai Thnarudee is a strategic business leader with 20+ years of global/overseas leadership in USA, New Zealand, South Asia & Thailand, and across industries: Banking, Insurance, Energy, Management & Strategy Consulting, Leadership & Organisational Development Consulting, Manufacturing, Start-up and IT. He used to serve as board member & independent business strategy advisor to oversee multiple business functions





# เตรียมพร้อมอย่างไร

ที่จะใช้เวลาอันมีค่าในการประชุมของคณะกรรมการบริษัทอย่างมีประสิทธิผลสูงสุด

# KEY REASON TO ATTEND

To become an effective leader in today's fast pace business world, you need to have asset of abilities to drive process of persuading and motivating others to achieve the shared understanding together. The first and foremost essential ability of the future leader is to inspire the shared vision and goals to members of the executive committee and the Board of Directors which requires a crucial skill in presentation in order to powerfully and effectively present message.

In particular, Two-Day Masterclass will wake up the sleeping giant in you to become a powerful and effective presenter in the setting that matter the most to your career success, i.e. "Board of Director". By providing all tips, tools, and techniques to craft the way you create and perform a powerful and effective presentation together with valuable insights from real showcases gone through by effective presenters.

ในสุดยอดหลักสูตร 2 วันเต็มนี้ จะปลุกยักษ์ที่หลับใหลในตัวคุณให้ตื่นขึ้นมาสำแดงพลังเป็นผู้นำเสนองาน ด้วยเคล็ดลับ เครื่องมือ และเทคนิคที่ช่วยงัดเกลาแต่งเติมวิธีการสร้างสรรค์และการนำเสนองานอัน ทรงพลังและมีประสิทธิภาพ พร้อมด้วยความเข้าใจเชิงลึกจากการได้เห็นตัวอย่างจริงที่แสดงโดยผู้นำเสนองาน ทั้งหมดนี้คือเนื้อหาสาระที่มีประโยชน์ต่อความสำเร็จในอาชีพการงานของคุณมากที่สุด เพื่อก้าวไปสู่ผู้นำที่มีประสิทธิผลในโลกธุรกิจที่เต็มไปด้วยการแข่งขันเช่นปัจจุบัน จำเป็นต้องมีความสามารถที่จะช่วยผลักดันกระบวนการในการชักชวนโน้มน้าวให้บรรลุความเข้าใจร่วมกันได้อย่างแท้จริง การนำเสนองานต่อที่ประชุมผู้บริหารและกรรมการบริษัท จำเป็นต้องใช้ทักษะอันยอดเยี่ยมในการนำเสนอ เนื้อหาอย่างทรงพลังและมีประสิทธิภาพการนำเสนองานเพื่อที่จะสร้างความเข้าใจและความเห็นชอบ พื้นฐานร่วมกันซึ่งความสำคัญต่อความสำเร็จทางอาชีพการงานของคนที่จะก้าวเป็นผู้นำในวันหน้า

Strategic Presentation Techniques for Executive Success 5



#### PRESENTING TO THE BOARDROOM

Learn the Strategic Presentation Techniques for Executive Success

- A great opening establishes early on what about today's presentation is going to be relevant, useful, and pressing to senior executive & board members. A powerful presentation must leave them feeling positive and with a clear call to action. You will be given very important technique to perform a great opening and closing with power, polish, and professionalism in the boardroom.
- Particularly in most organization, senior executive & board members are exposed to a much broader area of organizational challenges. They are one of the toughest audiences you will face as a presenter. In order to present effectively to them, you need to do hard work of preparation. Thus, you must know their expectation and critical concern. This section will guide you to explore their expectation and critical concern on key management areas
- Passionate presentation could create energetic environment in the board meeting room.

  Messages to senior executive & board members can be even more amplified with effective presentation. You will be given tips, tools, and techniques to visualize, plan, and create ideas to shape an effective presentation. "People do not remember what they were told; they remember what they have experienced; for this reason, a well told story, one that feels like an actual experience, is the best way of conveying information" Therefore, to give an high-attraction presentation to senior executive & board members, you will be learning how to deliver an effective presentation.







#### PRESENTING TO THE BOARDROOM

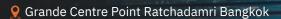
Learn the Strategic Presentation Techniques for Executive Success

You probably would probably face some situations that your not-much-prepared solutions presenting to senior executive & board members were approved effortlessly but your verywell prepared solutions with hard efforts on the preparation were denied heart brokenly. The secret is that you must know the standing point of your senior executive & board members. You have to understand their pressure to make lots of high-stakes decisions. This section will guide you to explore their body languages and some technical verbal in order to understand their hidden agendas.

Last but least to know, most of senior executives & board members are incredibly impatient because they always live in the rush-hour environment with jam-packed schedule.

You could probably be frustrating when you are asked to stop presenting with your long presentation. Unluckily, you may be asked not to have a chance to present again for the result of presenting them something they do not 100% care. This section will structurally guide you strategies and plans to effectively present to them.





3 - 4 DECEMBER 2024

#### 15th Anniversary Celebration

Strategic Presentation Techniques for Executive Success

สุดยอดการนำเสนอต่อที่ประชุมผู้บริหารและบริษัทที่ประสบผลสำเร็จ

Influence Board Decision & Securing Commitment with Success















### 15th Anniversary Celebration

#### When:

3 - 4 DECEMBER 2024

#### Where:

**Grande Centre Point** Ratchadamri

\*\*\*If there are any changes, we will inform you again.

#### **Online Registration**

http://www.omegaworldclass.org/register-online/

conference@omegaworldclass.org

กรณาสำรองที่นั่ง ภายในวันที่ 26 NOVEMBER 2024



Registration Fee	Normal Price	<b>∜ Super Discount</b> (Save 7,000 THB)
Fee Per 1 Person	28,500.00	<b>21,500.00</b>
VAT 7 %	1,995.00	1,505.00
Total Amount (Bath)	30,495.00	23,005.00

พ<sub>เศษ!!!</sub> ค่าสัมมนากับสถาบันโอเมก้าฯ รับสิทธิลดหย่อนภาษีได้ 200% \*\*สามารถภาษีหัก ณ ที่จ่าย 3% ได้

Best Value



#### Class Timetable \*หลักสูตรภาษาไทย\*

**Register & Morning Coffee** 

9.00 - 10.30

**Program Commences** 

10.30 - 10.45

**Morning Break** 

10.45 - 12.15

**Program Continued** 

12.15 - 13.30

**Lunch & Networking** 

13.30 - 15.00

**Program Continued** 

15.00 - 15.15

Afternoon Break

15.15 - 16.45

**Program Continued** 

**End of Program**